



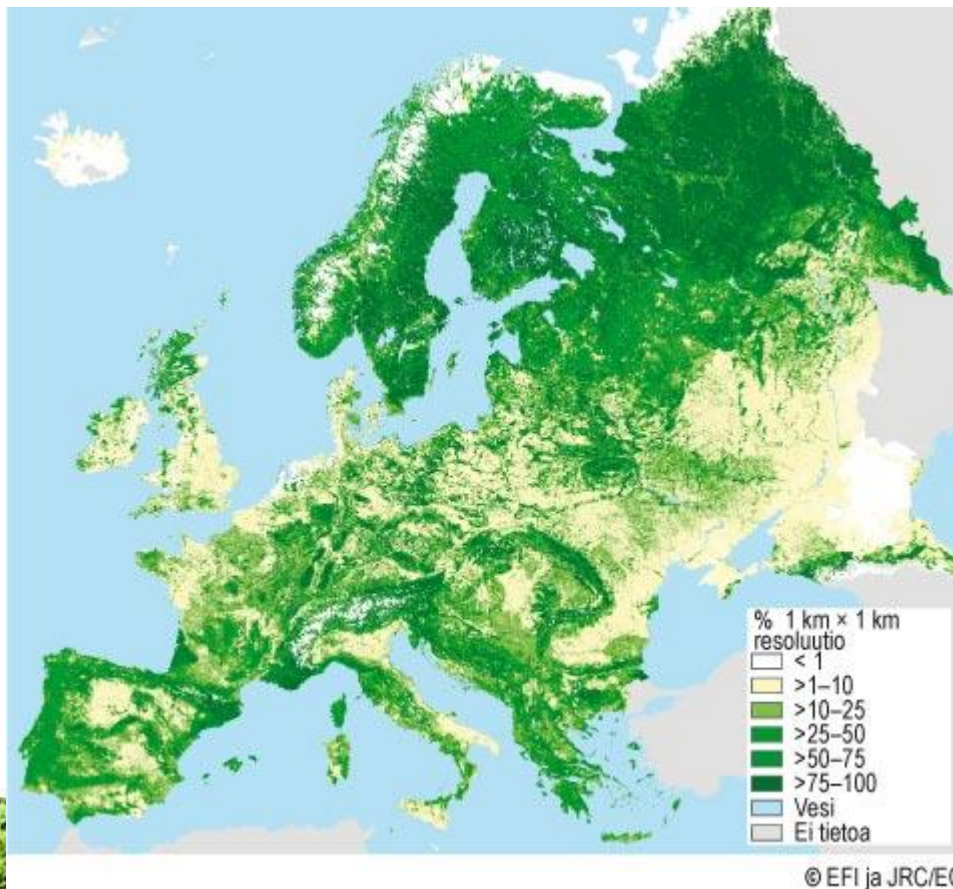
# Kasvavaa liiketoimintaa luonnontuotteista

1.4.2019 – 31.12.2022



KMS webinaari  
Projektipäällikkö Marko Ämmälä

# Euroopan metsäpeitteisin valtio







# Hankkeen tehtävä ja tavoite

- Pyrkii ratkaisemaan luonnontuotealan yritysten raaka-aineen hankinnassa olevia ongelmia
- Nostaa esille metsänomistajien uusia ansaintamahdollisuuksia puuntuotannon rinnalle
- Monipuolistaa metsäalan yritysten liiketoimintaa
- *Toimiala olisi voimakkaassa kasvussa, mutta yritykset eivät saa tarpeeksi raaka-ainetta jalostukseen. Metsänomistajat suhtautuvat uusiin ansaintamahdollisuuksiin kiinnostuneesti, mutta tietoa on ollut niukalti tarjolla.*



# Metsätalous ei ole vain puuta

- Metsänomistajalla olisi mahdollisuus saada metsistään ansaintaa myös silloin kuin metsästä ei ole muuten saatavissa tuloja. Taimikoista lehtiä, kuusenkerkkää tai leikkohavua. Päätehakkuukypsä kuusikko voi tuottaa vielä ennen hakkuuta parhaimmillaan tuhansien eurojen ”hakkuutulot”
- Ei vaadi erillisiä tuotantopanoksia psl. puoliviljely
- **Luonnontuoteala tai raaka-aineiden keruu ei ole ”perinteisen” metsätalouden vaihtoehto vaan lisä ja mahdollisuus hyödyntää metsää uudella tavalla.**





# Metsät mahdollisuutena

- Maailman puhtaimmat metsät, pohjavedet ja ilma. Valitettavan alihyödynnetty Suomessa. Itsestäänselvyys?
- Mahdollisuus hyödyntää puuntuotantoon huonosti kelpaavia alueita tai puustoja. Esim pakurin viljelyssä vajaatuottoiset koivikot.
- Edellyttää metsänomistajien tiedon lisäämistä uusista ansaintamahdollisuuksista ja metsänhoitotoimenpiteiden ajoittamista raaka-aineiden keruun näkökulmasta.



# Kuusenkerkkä kiinnostaa (1/2)

- Kuusenkerkkä on voimakkaasti kiinnostusta herättävä raaka-aine. Keruu-aika on varsin lyhyt ja vaihteleva, joka luo haasteista raaka-aine hankintaa
- Kuusenkerkän keruu on onneksi ammattimaistumassa myös Suomessa. ”Keräilystä” ollaan siirtymässä liiketoimintaan, joka luo elinkeinoa niin metsänomistajille kuin kaikille ketjun toimijoille.





## Kuusenkerkkä kiinnostaa (2/2)

- Yhteistyö metsä ja luonnontuotealan kesken on vasta alkamassa, mutta hyviä esimerkkejä toimivista malleista on jo olemassa
- Yhteistyö olemassa olevan elintarviketeollisuuden kanssa vauhdittaa yritysten kasvua ja kansainvälistymistä. Yhteistyöllä saadaan vahvemmat hartiat tehdä sekä tuotekehitystä että markkinointia kv markkinassa.
- Toimivassa ja kestävässä toimintamallissa jalostava yritys ostaa vain raaka-ainetta, mutta ei itse vastaa välttämättä keruusta. Ketjussa tulisi olla myös tukkuporras, joka Suomesta tällä hetkellä vielä puuttuu.

# Kaskein Marja Oy

- Kaskein Marja Oy Lappeenrannasta lähti mukaan kuusenkerkän jalostukseen 2020
- *Toimitusjohtaja Pekka Koivisto: Toimivan ja tehokkaan raaka-aineen hankintaketjun puute on ollut yksi merkittävä syy, miksei kuusenkerkän jalostustoimintaa ole uskallettu aiemmin lähteä. Luomu on myös perusedellytys metsästä kerättäville raaka-aineille.*











# Kiitos

---

**ASIAKKAAT – HENKILÖSTÖ – KUMPPANIT – YHTEISKUNTA**

Marko Ämmälä

Kasvavaa liiketoimintaa luonnontuotteista -hanke

[www.metsakeskus.fi](http://www.metsakeskus.fi) | [www.metsään.fi](http://www.metsään.fi)

[www.twitter.com/metsakeskus](https://www.twitter.com/metsakeskus) | [www.facebook.com/suomenmetsakeskus](https://www.facebook.com/suomenmetsakeskus)